



GAZDASÁGI TÜKÖR

A DUNAÚJVÁROSI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA ÁLTAL TÁMOGATOTT MELLÉKLET



HÍREK

Tisztújítás a városi kamaránál

DUNAÚJVÁROS A Dunaújvárosi Kereskedelmi és Iparkamaránál a kamarai törvény értelmében 2020-ban tisztújításra kerül sor. A küldöttek, a testületi szervek tagjai, valamint a kamara elnöke és más választott tisztségviselők négyéves időtartamra választhatók meg és újraválaszthatók. Elkészült a választási névjegyzék és a tagjegyzék, amelyeket 2020. június 9-től június 23-ig lehet megtekinteni a helyi kamara irodájában (Latinovits Z. u. 10.) és a honlapon (dkik.hu). A választási névjegyzékkel és tagjegyzékkel kapcsolatos kifogást a közszemlére tétel időtartama alatt írásban kell a kamara elnökségével közölni, amely az alaptalannak tartott kifogást legkésőbb a beérkezést követő 3 napon belül átteszi a Székesfehérvári Járásbírósághoz. A választási névjegyzékben szereplő gazdálkodó szervezetek tagozatokban választják meg a kamarai küldötteket, melyet kizárólag a választási névjegyzékben szavazásra jogosult személy útján gyakorolhatnak. A kamarai tagjegyzékben szereplő gazdálkodó szervezetek jelöltjei választhatók. A DKIK 2020. augusztus 25-én 10 órától összehívott tagozati ülésen tagozatonként (ipari, kereskedelmi, kézműves) külön-külön jelölő és küldöttválasztó tagozati ülést tart.

Képzés gyakorlati oktatóknak

DUNAÚJVÁROS A helyi kamara ebben az évben is szervez gyakorlati oktatói képzést és vizsgáztatást támogatott formában. Célja, hogy a duális szakképzési rendszer keretében a gyakorlati képzést folytató szervezeteknél a tanulókkal oktatóként foglalkozó szakemberek egységes követelményrendszer alapján legyenek felkészítve a tanulóképzéssel kapcsolatos oktatói, gyakorlatvezetői tevékenység minőségi, a kor követelményeinek, kihívásainak megfelelő ellátására. Tavaly óta csak olyan személy vehet részt gyakorlati oktatóként a duális képzésben, aki legalább kamarai gyakorlati oktatói tanúsítvánnyal rendelkezik. További információk a kamara honlapján (dkik.hu).

Ismét: támogatott mesterképzés

DUNAÚJVÁROS A városi kamara ismét indít mesterképzést és vizsgáztatást, hogy biztosítsa a magasabb szakmai minősítés elérésének lehetőségét, a tanulók képzéséhez szükséges pedagógiai ismeretek elsajátítását, a vállalkozás indításához, sikeres működtetéséhez szükséges ismeretek elsajátítását. A képzés és vizsgáztatás fajlagos költségének 80 százaléka is lehet a támogatás. További információk a kamara honlapján (dkik.hu).

A Pentele Solar végzi a lakossági telepítések közel húsz százalékát

Folyamatos növekedés



Tassó Zoltán ügyvezető igazgató: az egész országban telepítenek napelemeket vállalkozásoknak, lakosságnak

Fotó: Pentele Solar

Napelemek telepítésével több ezer cég foglalkozik az országban, a Pentele Solar Kft.-nek azonban piacvezetővé sikerült válnia a megalakulása óta eltelt nem egészen tíz évben. A vállalkozás vezetőjével, Tassó Zoltánnal beszélgettünk.

A negyedik ipari forradalom részeként teljesen átalakul az energiaszektor, egyre fontosabb szerepet kap az elektromos energia, és az annak előállítására szolgáló alternatív megoldásként a legmeggyőzőbb szereplővé a napelem vált. Ezt a folyamatot erősítik a 2050-ig szóló uniós vállalások a fosszilis energiahordozókkal kapcsolatban, és az is, hogy hazánkban 2021. január 1-jétől nem kaphat használatbavé-

teli engedélyt olyan új építésű ingatlan, amely nem alkalmaz megújuló energiát.

A napelem-telepítések száma az utóbbi években jelentősen növekedett, ebben szerepet játszott az árak radikális csökkenése világszinten (a megtérülés 7-8 év, nagyobb rendszer esetén még kedvezőbb), a vállalkozások számára szóló igen kedvező pályázati lehetőségek, a lakosság számára pedig a nulla százalékos MFB hitel energetikai felújításokra. Természetesen a technológia elfogadottsága is jelentősen nőtt, minél több ilyen beruházás valósult meg az országban.

A Pentele Solar Kft. 2011-ben alakult, ma már azonban piacvezető, például a lakossági telepítéseknek 2018-ban 10, 2019-ben 13 százalékát valósította

meg az országban. Ez az arány már a 20 százalékhoz közelít. Úgy, hogy közben ez az adott piac is jelentősen növekedett. A Pentele Solar Kft. tevékenysége lefedi az egész országot, és a lakossági szegmens mellett vállalkozások számára is kivitelez ilyen beruházásokat, sőt akár erőműveket is telepít, legutóbb Vigántpetend számára egy megás erőművet valósított meg. A portfólió teljes, a tervezéstől a pályázat elkészítésén, kivitelezésen keresztül az utánkövetésig terjed. Utóbbit kifejtve: online figyelik a megvalósult fejlesztéseket, azok hogyan teljesítenek, erről tájékoztatják az ügyfeleket, látják, ha gond van, szupportot nyújtanak, segítenek, probléma esetén.

Közel ötezer kivitelezésen vannak túl, ebből 1100 a nul-

la százalékos MFB hitelből valósult meg. Tassó Zoltán sajnálja, hogy a vállalkozások pályázati kultúrája nem elég fejlett, pedig jó eredményeket érnek el a közreműködésükkel készített pályázatok esetében, a rendelkezésre álló lehetőségek miatt minden kkv-nak érdemes lenne belevágnia!

A kis céként indult vállalkozás decemberben költözött a Pentele városrészi, színvonalasan kialakított, dolgozó- és ügyfélbarát irodájába. Az ügyvezető szerint nagyon jó csapatot sikerült kialakítaniuk a vezetéstől, mérnököktől kezdve a kivitelezést végző szakemberekig. Már mintegy 150 embernek adnak munkát, egy részük alvállalkozó, van, aki elsősorban a hozzájuk kapcsolódó munka miatt hozta létre vállalkozását.



A céget a jó szervezethez viszti előre, nem vállalnak többet, mint amit korrektül meg tudnak valósítani. A piaci bővülés mellett új területekre is szemet vetettek, komoly fejlesztéseket végeznek: az elektromos autók, valamint az okos otthonok kialakítása iránt érdeklődők számára terveznek komplett szolgáltatást nyújtó csomagokat. Az árak ár-érték arányban igen kedvezőek, több jelentős márkának, elsősorban a napelemek terén a japán Sharpnak a kiemelt partnerei, így tudják kínálni jó áron az általuk képviselt magas minőséget.

A vállalkozások igényeihez alakították ki a Széchenyi Kártya Program új termékeit

Ez az a hitel, amit érdemes felvenni

DUNAÚJVÁROS A Széchenyi Kártya Programot működtető Kavosz Zrt. a vírus okozta drasztikus helyzetre nagyon gyorsan reagált, a vállalkozók jelzései alapján alakította ki új hiteltermékeit. Erről kérdeztük Kriszán László vezérigazgatót.

A Kavosz vezetője szerint az egészségügyi veszélyhelyzet okozta válság atomvillanás-szerűen érte a vállalkozásokat, a kereslet és a kínálat egyszerre omlott össze, gyakorlatilag a gazdaság minden szegmensében. A vállalkozások erre nem lehettek, nem voltak felkészülve. A tizennyolc éve sikeresen működő Széchenyi Kártya Programot éppen azért alakították ki, hogy a vállalkozók által jelzett igényeknek, problémáknak megfelelően nyújtson a mikro, kis- és középvállalkozások számára hatékony megoldást a finanszírozási nehézségek kezelésére. A kialakult helyzetben azonnal felismerték, lépni kell, és a Magyar Kereskedelmi és Iparkamarával közösen felmérték a vállalkozók problémáit, inputokként használva



Kriszán László, a Kavosz Zrt. vezérigazgatója

Fotó: Kavosz

azokat, majd elindult egy munka a valós segítséget nyújtó termékmegoldások kidolgozására. Lobbizni is kellett a javaslatokkal a gazdasági kormányzat felé, meggyőzni őket a tervek helyességéről, megkapni hozzá a támogatást.

A kormányzat hamar beillesztette a programot a gazdasági válságkezelő csomagjába, az Innovációs és Technológiai Minisztérium nagy segítséget adott a program, az egyes meg-

oldások kidolgozásában – hangsúlyozza Kriszán László. A cél az volt, hogy olcsó, nagyon könnyen felvehető hiteltermékek álljanak össze egy programcsomaggá. Az első új termék az agráriumot célozta, a vezérigazgató szerint minden képeletet felülmúló érdeklődés jellemzi bevezetése óta.

A további négy új hiteltermék kidolgozásánál az elsődleges feladatként a vállalkozói jelzések alapján a munkahe-

lyek megtartását jelölték meg. Erre hozták létre a munkahely-megtartó hitelt, melyhez hozzá lehet illeszteni kombinált hiteltermékként egy szabadon felhasználható folyószámlahitelt. Utóbbi esetében – a visszajelzések alapján – már azon dolgoznak, hogy önálló lábra álljon, tudtuk meg a vezérigazgatótól. A harmadik elem a likviditási hitel, ez valójában egy szabadon felhasználható forgóeszközhitel. A negyedik azok számára kínál hatékony megoldást, akik már készülnek a válság utáni időszakra, egy gyors felpattanásra számítanak, és beruházást indítanak.

Kriszán László szerint a hatalmas érdeklődést jelzi, hogy 6000 vállalkozás kereste már meg a bevezetés óta irodáikat, 2500 vállalkozás már be is adta a kérelmet. A Kavosz rendkívül rugalmas működése és a kormányzat, a társsszervezetek segítségével másfél hónap alatt dolgozta ki a programcsomagot, egy hasonló elkészítése egy vállalkozásnál, egy banknál egy év. Ez okozza, hogy a

bankok lassabban állnak rá az új programcsomagra, kapacitásgondok is akadnak.

A hatalmas vállalkozói érdeklődés a Kavosz irodáinak dolgozóira is jelentős terhet ró. Így van ez a dunaujvárosi kamaránál működő esetében is. Ugyanakkor a vezérigazgató szerint nagy előnyben vannak a vidéki irodák, hiszen közvetlenebb a kapcsolatuk a helyi vállalkozásokkal, ismerik a mikroklímát, amit a Széchenyi Kártya kapcsán elmondanak, hitelesebb információként fogadják el tőlük az ott működő vállalkozások, mint ez a fővárosban jellemző. (A dunaujvárosi kamara irodájának teljesítménye ezen a téren országosan is a legjobbak között van.)

A Széchenyi Kártya Program, ahogy „békeidőben”, úgy a bajban is segítséget tud nyújtani. Kriszán László szerint ez az a hitel, amit fel kell venni! Keresék fel további információért a városi kamara irodáját előzetes időpont-egyeztetés után, tájékoztódnak a kamara honlapján (dkik.hu)!